



Werden Sie Teil unseres Teams.

Wir sind ein regionales Bauunternehmen in 4. Generation. Unsere Kunden erhalten von uns einen umfassenden Service von der Beratung über die Planung bis zur Fertigstellung eines Bauvorhabens. Bewerben Sie sich als

Verkaufsberater für den Vertrieb Neubau (m/w/d)

Arbeitsort: Bünde, Kreis Herford NRW

Ihr Aufgabengebiet ...

- Qualifizierte Beratung von Hausbau-Interessenten
- Bearbeitung der Kundenanfragen von Angebot bis Vertragsabschluss
- Kenntnisse in der Entwurfsplanung
- Erörterung von Grundriss- und Gestaltungsfragen
- Ermittlung des Kostenrahmens mit Hilfe eines Kalkulationsteams
- Vorkenntnisse in dem Programm Vi2000 von Vorteil

Ihr Profil ...

- Kaufm. Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung im Vertrieb oder Studium als Architekt
- Gute Kenntnisse in der Bauordnung
- Engagement, Zuverlässigkeit, selbstständige Arbeitsweise

Wir bieten ...

- Eine wertschätzende Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, kurzen Entscheidungswegen
- Ein eingespieltes Team aus aufgeschlossenen und sympathischen Menschen
- Ein dynamisch wachsendes Unternehmen, in dem Sie Ihre Ideen ausleben und Ihre Talente ausbauen können
- Eine umfangreiche Einarbeitung (u. a. Teilnahme an BAUMEISTER-HAUS Seminaren)
- Moderner Firmenwagen mit Privatnutzung
- Hochwertiges Kommunikationspaket (Smartphone, Tablet)

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann bewerben Sie sich jetzt. Wir freuen uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung per E-Mail an:

Klaus.Oberbremer@oberbremer-baubetriebe.de. Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte unter 05223 68820 an uns.